



## **ACCOUNTMANAGER HORECA RANDSTAD - BUDELSE BROUWERIJ B.V.**

Standplaats : Randstad Regio  
Werk- en denkniveau : Master, Bachelor

### **Wat je op verjaardagen vertelt dat je doet:**

"Ik zorg ervoor dat we in héél de Randstad van Budels Bier kunnen genieten!"

### **Wat je écht doet:**

- In de Randstad vergroot je het marktaandeel en de naamsbekendheid van Budels Bier in de horeca. Het werkgebied omvat de steden Amsterdam, Haarlem, Rotterdam, Den Haag, Leiden, Delft en omgeving.
- Als eerste contactpersoon ben je in dit rayon verantwoordelijk voor het totale proces van acquisitie tot en met aftersales en relatiebeheer.
- Je creëert partnerships met drankengroothandels en horeca- ondernemers.
- Je verhoogt het rendement per verkooppunt.

### **Hoe je dat aanpakt:**

- Je haalt nieuwe afzetpunten binnen. Dit is het resultaat van een competitief aanbod en de gunfactor waarover jij beschikt.
- Je vertaalt het aanbod van onze brouwerij naar concrete toegevoegde waarde voor onze afnemers.
- Je signaleert marktbevingen en klantbehoeftes. Je analyseert daarvan de gevolgen voor de marktstrategie op korte en op lange termijn.
- Je werkt vooral zelfstandig vanuit huis. Je hebt regelmatig in Budel overleg met de directie om de voortgang en de groeistrategie te bespreken.

### **Team:**

In deze nieuwe functie maak je deel uit van het sales team van Budels. Dit bestaat verder uit een Accountmanager Horeca Zuid en een Accountmanager Retail.

### **Wij vragen:**

- Je hebt minimaal een HBO – opleiding afgerond.
- Je hebt bij voorkeur relevante werkervaring in accountmanagement, liefst in food and beverage. De horecabranche spreekt je aan.
- Je bent woonachtig in de Randstad Regio.
- Je bent een professionele gesprekspartner voor relaties.
- Je bent een geboren netwerker, je hebt geen koudwatervrees.
- Je bent resultaatgericht en kunt zelfstandig werken.
- Je bent cijfermatig sterk onderlegd en hebt een gezond analytisch vermogen.
- Je bent leergierig en hebt er alles voor over om deze job tot een succes te maken.

### **Wij bieden:**

- Marktconform salaris.
- Interne training en begeleiding.
- Platte organisatie met een goede en informele werksfeer.
- Auto van de zaak en pensioenregeling.
- Ruimte voor nieuwe initiatieven en ideeën.
- Een echte brouwerij en dito biermerk!



### **Sollicitatieprocedure:**

1. Herken je jezelf in dit profiel dan verzoeken wij je om je cv met motivatie te sturen naar [info@viwin.nl](mailto:info@viwin.nl) t.a.v. Marlie van der Laak onder vermelding van Vacature Accountmanager Randstad.  
Mail je vragen naar hetzelfde e-mail adres of bel 06-478 221 77.
2. Van Viwin ontvang je een bevestiging na ontvangst van je sollicitatie.
3. Wij checken of je de expertise hebt die we zoeken. Dit doen we aan de hand van je sollicitatie.  
Het kan zijn dat we ook telefonisch contact met je opnemen om je enkele vragen te stellen.
4. Als er voldoende aanknopingspunten zijn nodigen wij je uit voor een gesprek.
5. Eventueel vragen we je een capaciteitentest af te leggen voorafgaand aan het tweede gesprek.
6. Vervolgens ontvang je ons aanbod.
7. Tenslotte ondertekenen wij het nieuwe arbeidscontract en proosten wij op een fijne samenwerking!

